

CONSULTANT RECRUITMENT

JOUW PROFIEL

Opleiding

**HBO
WO**

Commerciële of Bedrijfskundige achtergrond

Eigenschappen

- 0 Salesgedreven
- 0 Resultaatgericht
- 0 Relatieel vaardig
- 0 Interesse in mensen en organisaties
- 0 Communicatief sterk
- 0 Adviesvaardig

Ervaring



Commerciële rol binnen de arbeidsbemiddeling

WERKDAG



Jouw werkdag begint met een lekkere kop koffie (of thee). Even een praatje met de collega's en dan mag je eindelijk aan het werk ;D. Elke dag ziet er anders uit en dat maakt het zo leuk!

Je onderhoudt de relatie met bestaande klanten, dit doe je door regelmatige bezoeken en frequent contact (via mail/telefoon). Hiermee genereer je jouw opdrachten. Daarnaast ben je actief op zoek naar nieuwe opdrachtgevers. Je bent verantwoordelijk voor de werving van geschikte kandidaten voor de opdrachten. Hiervoor zet jij je netwerk en diverse (online) tools in. Je voert zorgvuldige gesprekken met kandidaten om een beeld te krijgen van hun drijfveren, competenties en ontwikkelpunten. Hiervoor kun jij gerichte assessmentinstrumenten inzetten.

CULTUUR

- ✓ Open, integere en betrokken bedrijfscultuur
- ✓ Mooi kantoor
- ✓ Koffie van verse koffiebonen
- ✓ Gezelligheid
- ✓ Diverse mogelijkheden om jezelf verder te ontwikkelen

Uitstekend salaris
Variabele beloning
Laptop, telefoon, auto

ARBEIDSVOORWAARDEN

OVER BRONSONN

Bronsonn ondersteunt professionals bij het maken van de juiste loopbaanstappen. Daarnaast begeleiden en adviseren wij organisaties bij het oplossen van werving, selectie en ontwikkelingsvraagstukken. Bronsonn is gespecialiseerd in de vakgebieden Engineering, Projectmanagement, Consultancy en Sales Engineering.

Daarnaast begeleiden wij met het label Bronsonn Assessments organisaties die competenties, persoonlijkheidskenmerken, drijfveren en ontwikkelpunten van hun personeel en sollicitanten in kaart wil brengen.

Kijk voor meer informatie op onze websites: www.bronsonn.com / www.bronsonnassessments.com.

[Kom jij ons team versterken?]